LEDEAL GROUP

売れるための！
セルフマネジメントセミナー

今や全国のサロン数は23万軒を超え、インターネットやSNSの普及により様々な情報が溢れる時代。そんな今だからこそ、「人」に価値が求められるのではないでしょうか。
サロン様を形作るのは、店舗やメニューなど様々な要素がありますが、やはりそこでサロンワークをされるスタッフ全員です。スタッフがお客様と接し、サロンブランディングを行っていくのです。だからこそ、お客様や他のスタッフから支持される、好かれる、また会いたい！と思われるように自分自身をマネジメントしていかなくてはなりません。このセミナーでは売れる美容師を目指し、自分自身をプロデュース、タレント力を高めていく秘訣を学んでいただきます。

自分の強み・価値を知り、タレント力を高める

顧客の心理を理解し、対応力を高める

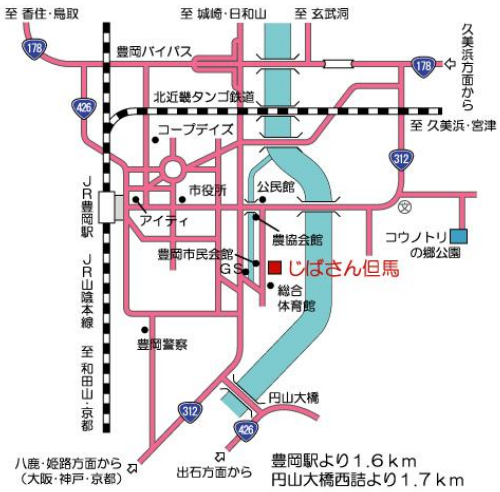
夢・想いをかなえるセルフマネジメントを実践

→ 売れる美容師

【開催日程】
2014年9月29日（月）
14:00～16:00（受付13:30開始）※多少前後する場合あり

【セミナー会場】
但馬地域地場産業振興センター
「じばさんTAJIMA　2F第1交流センター」
兵庫県豊岡市大磯町1番79号
Tel：0796-24-5551　JR線「豊岡駅」より徒歩約20分

受講料：3,000円　定員：50名様　持ち物：筆記用具
受講対象者：アシスタント～オーナー



講師Profile

Office nO DoubT　（オフィス ノーダウト）
代表　斉藤　恵一 氏

大学時代に歌舞伎町のホストの世界に飛び込むも半年間売上ゼロ。しかし、あるターニングポイントをきっかけに、売るために「本当に大切なこと」に気付き「タレント力」を上げるセルフブランディングに取り組み、約6年間売上NO.1となる。
その後、ホスト時代の経験を基に人間心理にフォーカスしたブランディングで数々のコスメオリジナルブランドの立ち上げから、販売スタッフ育成までのトータル的にプロデュース。ブランドプロモーション、店舗開発、人材マネジメント、ターゲットに沿ったオリジナルブランドの企画・開発・販売実践、イベント企画等に携わる。さらに、認知心理学、イメージングメソッドなど脳科学の分野を専門に学び、ディプロマを取得。
現在はコンサルタントとして、美容業界を中心にアパレル業界、タレント業界などで、メンタリングやコミュニケーションスキルなどを高め、自身が持つポテンシャルを引き出すパーソナルマネジメントのプロデュース及びコンサルティング。イベント製作、セールスプロモーション、講演活動、TV出演、コラム等の執筆活動で活動中。一般社団法人クラブヒーローズ代表理事も務める。

＜申込書＞「売れるためのセルフマネジメントセミナー(豊岡)」　2014年9月29日　梅田美容商事株式会社

※キャンセル受付は9月19日(金)までとさせていただきます。それ以降のキャンセルについては返金できません。

サロン名	参加者名
サロン住所	参加者名
サロンTEL	担当セールス名

お申し込み、お問い合わせはこちらまで
梅田美容商事㈱　豊岡営業所
TEL　0796-22-2918
FAX　0796-24-3040